

# NEWS 1/12

Edisun Power Europe – Le producteur de courant solaire

Editorial

## Chères lectrices, chers lecteurs,

C'est avec beaucoup d'enthousiasme et d'attentes que j'ai empoigné ma fonction de nouveau PDG/directeur financier d'Edisun Power au 1<sup>er</sup> mars 2012. Mes attentes ont été plus que comblées: à la mi-mars, j'ai déjà pu fêter le 15<sup>e</sup> anniversaire d'Edisun Power, l'emprunt obligataire de 6 millions de CHF, qui a été dépassé avec plus de 11 millions de francs souscrits mais aussi la compétence de notre équipe: tout cela me remplit de fierté. La construction dans les délais convenus de la plus grande de nos installations, avec 2.2 mégawatts, à Majorque, et le grand nombre de projets très intéressants actuellement en cours, nous permettent de nous atteler en toute confiance à nos objectifs de croissance. Le parc d'installations actuel fonctionne parfaitement et génère un cashflow fiable. C'est ainsi que nous travaillons tous les jours à un avenir énergétique durable. //



Rainer Isenrich, PDG/directeur financier



## 15 ans d'expérience sur le marché photovoltaïque

**Edisun Power SA a été créée il y a 15 ans, bien avant que l'énergie solaire n'ait été reconnue en Suisse et en Allemagne comme l'un des principaux piliers d'un approvisionnement en énergie sans nucléaire et sans énergies fossiles.**

**E**disun Power fête son 15<sup>e</sup> anniversaire: le producteur d'électricité solaire travaille depuis 1997 dans le domaine du photovoltaïque et fait donc partie des entreprises pionnières de la branche suisse de l'énergie solaire. Pouvoir compter sur de longues années d'expérience est essentiel pour le succès d'une entreprise sur le marché jeune et dynamique du photovoltaïque car les installations doivent pouvoir produire de l'électricité pendant 20 à 30 ans.

À l'origine, la société Edisun Power n'a pas d'abord été créée pour produire du courant solaire. En 1997, le but de l'entreprise était le suivant: «Développement, promotion, vente et autres activi-

tés dans le domaine des énergies renouvelables et de la technologie environnementale». Peter Toggweiler, membre fondateur et membre du conseil d'administration, rapporte: «A ce moment-là, notre premier objectif était de vendre du courant solaire» (voir aussi interview en p. 2). La société AW Contracting SA a été créée presque simultanément avec le même objectif et elle a fusionné fin 1999 avec Edisun Power SA. Parmi ses membres fondateurs figurait Hansjürg Leibundgut, ancien président du conseil d'administration, et Heinrich Bruhin, l'actuel président du conseil d'administration d'Edisun Power. →

# Plus de CHF 9'500 par kilowatt



Le membre du conseil d'administration **Peter Toggweiler** était déjà de l'aventure lors de la fondation d'Edisun Power.

**Monsieur Toggweiler, qui étaient les membres fondateurs d'Edisun Power SA?**

Markus Real, Hans-Peter Eicher et moi-même, nous nous sommes réunis autour d'une table pour créer Edisun Power. Nous travaillions déjà tous dans le domaine du photovoltaïque et de la technologie énergétique et nous souhaitions aussi vendre du courant solaire.

**Qu'est-ce qui vous a décidé à créer cette entreprise?**

EWZ, le fournisseur d'énergie de la ville de Zurich, a lancé à l'époque le premier appel d'offres pour de l'électricité solaire dans le cadre de la bourse d'énergie solaire. Cela a donné une forte impulsion au marché et nous avons voulu en profiter.

**La première de vos installations a été celle du Technopark. Quelle était sa puissance et à combien le courant était-il rétribué?**

Sa puissance était de 80 kilowatts, ce qui était déjà considérable pour l'époque (voir photo ci-dessous). Et la rétribution avait été fixée à 1.06 franc le kilowattheure pendant 20 ans.

**Comment la société a-t-elle été accueillie?**

Beaucoup de gens étaient intéressés par la possibilité d'investir directement dans l'électricité solaire. Les installations d'électricité solaire constituaient alors comme aujourd'hui une formule idéale comme 3ème pilier car elles génèrent des revenus fiables pendant au moins 20 ans. //

## Dégressivité des coûts 1997 – 2012

	Investissement (CHF/kW)	Tarif d'injection (CHF/kWh)
Installation de courant solaire 1997	9'500	1.06
Installation de courant solaire 2012	2'800	0.333 (Tarif RPC 80 kW)

→ suite de la page 1



Les coûts d'investissement de la première installation sur le Technopark à Zurich s'élevaient à CHF 9'500 par kilowattheure.

## Première installation

Au 21.3.1997, la première installation d'Edisun Power a été raccordée au réseau. Cette date est considérée comme la date de fondation. Et

aussitôt la jeune compagnie a pu poursuivre avec des installations sur des bâtiments importants: les premières installations ont vu le jour sur les toits du Technopark de Zurich,

sur le studio de la SSR à Zurich et sur le bâtiment de Telekurs, l'actuelle SIX. Ces trois installations n'ont cessé de produire de l'électricité depuis lors.

## 2008: l'entrée en bourse

En 2004, Edisun Power emménageait dans ses premiers bureaux. Le déménagement à l'Universitätstrasse de Zurich suivit en 2009. Depuis septembre 2008, Edisun Power Europe SA est cotée sur le segment principal de la Bourse suisse SIX. L'entreprise n'a cessé de se développer au cours de ces dernières années et elle dispose aujourd'hui d'une vaste expérience dans la réalisation, le financement et la gestion de projets nationaux et internationaux. //

## Agenda

### 31 août 2012

Publication des chiffres semestriels d'Edisun Power Europe SA

### 12-14 septembre 2012

Swiss Energy and Climate Summit 2012  
Berne

### 24-28 septembre 2012

Energy Conference and Exhibition (EU PVSEC) Francfort

# Gestion des installations

## Le printemps est important

La production réalisée au printemps est très importante pour Edisun Power: la durée d'ensoleillement est déjà élevée mais les températures sont encore basses par rapport à l'été, ce sont des conditions idéales pour des rendements électriques importants car les températures élevées réduisent le rendement solaire. Le contrôle annuel des installations est également effectué au printemps: celles-ci font l'objet d'une inspection et les travaux d'entretien nécessaires sont planifiés et exécutés. Pour les toitures végétalisées, on procède par exemple à une fauche de la végétation afin d'éviter que les modules se retrouvent à l'ombre et perdent une partie de leur rendement. Les modules encrassés sont également nettoyés. De nouveaux appareils de mesure permettent de calculer si le coût du net-



toyage se justifie par le rendement supplémentaire ainsi obtenu. Edisun Power exploite ses installations en faisant en sorte d'optimiser ses rendements ainsi que les coûts de fonctionnement et d'entretien. //

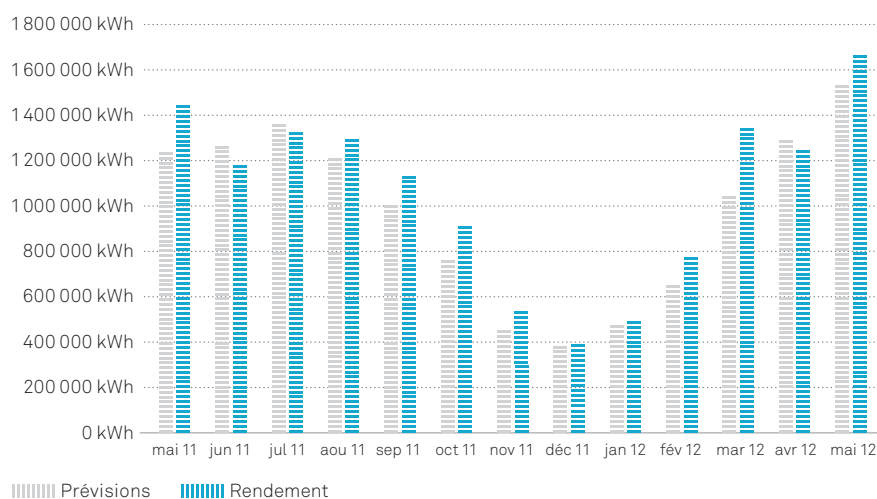
Les modules encrassés sont nettoyés.

# Production d'électricité

## 2012 a débuté avec des rendements records

Après une année 2011 exceptionnelle sur le plan de l'ensoleillement, Edisun Power a commencé l'année 2012 avec des rendements maximaux, surtout au mois de mars, au cours duquel les rendements de toutes les installations ont été en moyenne de 30 % supérieurs aux pronostics basés sur des données météorologiques à long terme. Un record absolu a été atteint en Allemagne où les installations ont même produit presque 40 % de plus d'électricité. Dans l'ensemble, les rendements d'Edisun Power en 2012 ont été de plus de 10 % supérieurs aux pronostics. //

Electricité injectée mensuellement mai 2011 – mai 2012



Conseil d'administration  
**Nouveau membre  
du CA**



**Giatgen Peder Fontana**  
Nouveau membre du conseil d'administration

L'assemblée générale s'est tenue le 9 mai à Zurich. Le Conseil d'administration (CA) remercie tous les actionnaires qui ont donné leur accord à l'ensemble des propositions du Conseil d'administration.

Lors de l'Assemblée générale, on a également élu au sein du conseil d'administration Giatgen Peder Fontana. Après l'assemblée, le nouveau membre du conseil d'administration, qui fut membre de la direction de Ricola SA et PDG de Rivella SA, a été nommé vice-président du conseil d'administration d'Edisun Power Europe lors de l'assemblée constitutive du conseil d'administration. Giatgen Peder Fontana est actuellement président du Conseil de fondation de myclimate. En outre, il fut président du conseil de Mobility pendant 12 ans.

Il a été une nouvelle fois souligné à l'assemblée générale qu'Edisun Power souhaite continuer de se développer de manière importante afin d'apporter un large soutien à ses activités. A cette fin, Edisun Power envisage toujours une collaboration avec des partenaires stratégiques et/ou financiers. //

## Rapport des pays

### 21.7 gigawatts d'accroissement en Europe

De nombreuses installations d'électricité solaire ont été construites en 2011, avec un accroissement de 21.7 gigawatts, et le marché est resté très dynamique durant le premier semestre 2012: d'une part, les rétributions du courant injecté ont été adaptées toujours plus souvent, l'Espagne, par exemple, ayant même introduit un moratoire pour les installations d'électricité solaire; d'autre part, les prix des composants connaissent une baisse rapide. Les prix des modules ont baissé d'environ 50 pour cent rien qu'au cours des dix-huit derniers mois.

Tant le moratoire espagnol que les réductions des rétributions du courant injecté en Allemagne s'appliquent uniquement aux nouveaux projets d'énergie solaire. Ces restrictions ont peu d'impacts négatifs pour Edisun Power car même si les rétributions du courant injecté pour les nouveaux projets sont beaucoup plus faibles, la construction des installations coûte beaucoup moins cher avec la baisse significative du prix des composants. Néanmoins, des observations du marché montrent que le rendement moyen des nouveaux projets d'énergie solaire a légèrement diminué durant le dernier semestre.

#### **Le président Hollande souhaite 50 % d'énergie renouvelable**

75 % de l'électricité française provient de centrales nucléaires. Le nouveau président français François Hollande souhaite réduire à 50 % la part de l'énergie nucléaire dans le mélange d'électricité français d'ici à 2025. Pour

atteindre cet objectif, le nouveau gouvernement français devra intensifier la promotion des énergies renouvelables et donc de l'énergie solaire. On ignore encore quelle forme prendra concrètement cette promotion. Edisun Power France participe à la vente aux enchères de contingents en France. Mais la réalisation de grandes installations n'est pas intéressante actuellement.

La stratégie énergétique à l'horizon 2050 présentée par le Conseil fédéral suisse ouvre la voie à un approvisionnement durable en électricité. Mais avec le plafonnement de la rétribution du courant, le secteur de l'énergie solaire est sévèrement limité. Tant qu'aucune suppression de ce plafond ne se dessine, Edisun Power est réticent envers des investissements sur le marché suisse.

#### **Etudes de marché prometteuses**

Les pronostics sur le marché du solaire comme celui de McKinsey montrent une croissance massive à moyen et à long terme dans les pays émergents, notamment en Chine et en Inde, mais aussi aux États-Unis. Le marché européen offre néanmoins assez d'opportunités d'investissement intéressantes aux petits acteurs économiques tels qu'Edisun Power.

Le Japon, qui appartenait à l'origine aux pays pionniers du photovoltaïque, comme la Suisse, fait montre d'un regain d'intérêt pour l'énergie solaire. Avec l'incertitude actuelle sur l'avenir de l'énergie nucléaire après Fukushima, le Japon a adopté une nouvelle loi et des conditions d'injection intéressantes. //